

IMPORTANTE: Seguro que es tu puesto si...

Si tienes **ilusión**, te apasiona el mundo del **marketing digital**, estás enamorado@ de las **ventas** y tienes ese empuje para descubrir nuevos mundos.

Si posees ambición, tienes coraje para conseguir nuevos retos y te gustaría formar parte de un equipo de profesionales que les encanta lo que hacen y que están por la labor de compartir contigo conocimientos para crecer juntos.

¿Quiénes somos?

Clientify es el CRM todo en uno más poderoso para PYMES de todo el mercado hispanohablante. Somos la solución de Gestión de Clientes con más de 30 mil usuarios activos al día. Trabajamos para facilitar procesos de venta, mejoramos las acciones de marketing e impulsamos las ventas y todo de manera sencilla.

¿Qué buscamos?

Las personas apasionadas por el marketing digital y ventas, con perfil de SDR para colaborar en nuestros equipos de ventas: inbound, outbound o Partners.

Tus responsabilidades serían:

- Recibir leads enriquecidos por los Lead Miners, o los leads que se han puesto en contacto con Clientify a través de cualquiera de los canales de Marketing.
- Añadir estos leads a secuencias de múltiples pasos y canales (teléfono, WhatsApp, LinkedIn, e-mail...) para su correcta gestión y conversión a DEMO.
- Una vez conectado con un cliente potencial cualificar según los criterios establecidos
- Coordinar una primera reunión con un Account Executive (agendar reunión, garantizar que el lead se presente y que la DEMO estuviese correctamente cualificada)
- Alcanzar el objetivo independientemente de los leads que reciban de los Lead Miners (por eso, si es necesario, se deberá realizar propio minado).

¿Qué skills y conocimientos necesitas?

SOFT SKILLS

- Compromiso
- Honestidad y responsabilidad
- Motivación intrínseca
- Capacidad de comunicación
- Resolución de problemas
- Buena organización
- Curiosidad y ganas de aprender

HARD SKILLS

- Capacidad de gestión CRM (un plus si ya conoces a Clientify 😊)
- Conocimientos de técnicas de venta
- Conocimiento de Marketing Digital, Ventas y de la terminología existente dentro de un ecosistema digital

EXPERIENCIA

- **Experiencia demostrada de al menos 6 meses** como SDR o vendedor Full Cycle (preferiblemente en venta SaaS)

¿Qué ofrecemos a cambio?

- Desarrollo profesional brutal en empresa líder en plataformas de marketing digital en negocios de LATAM y España
- Buen ambiente
- Formar parte de uno de los momentos más dulces y desafiantes de Clientify y experimentar el mayor crecimiento de la empresa hasta la fecha

Si la oferta ya te ha provocado ese cosquilleo en el estómago al leerla, **¡Envíanos tu CV!** Nos encantaría conocerte.

Y **si cuentas con experiencia distinta** pero igualmente relevante en el ámbito del marketing digital y las ventas, y estás considerando nuevas oportunidades, también estamos buscando perfiles para los puestos de Account Executive y Market Researcher. No dudes en contactarnos directamente a través de <https://clientify.com/trabaja-con-nosotros/>. Estamos emocionados por saber más sobre ti y tus habilidades.